

عُرَاطَاتُ فِكْرِ فَيَا 13

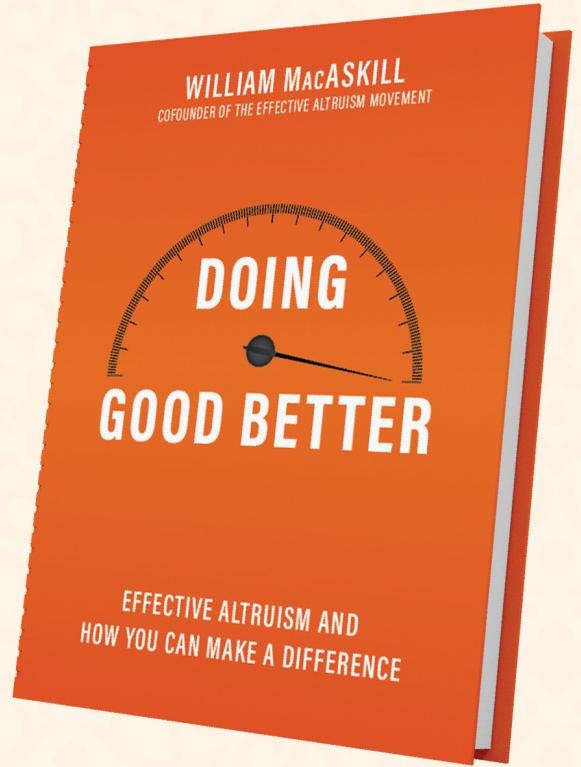
كيف نصنع الإيثار الفعّال؟

إجابة علمية من كتاب

الخير كأفضل ما يكون

كيف يُساعدك الإيثار الفعّال
على مساعدة الآخرين

للمؤلف
ويليام ماكاسكيل



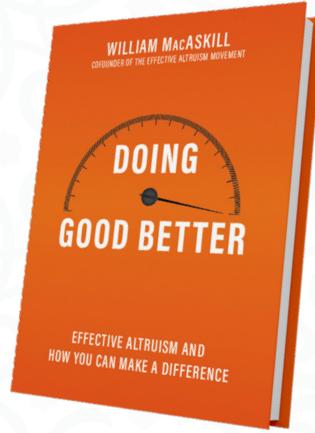
الهيئة الخيرية الإسلامية العالمية
International Islamic Charity Organization





للمؤلف

ويليام ماكاسكيل



ويليام ماكاسكيل هو أستاذ مشارك في قسم الفلسفة في جامعة أكسفورد، ورئيس مركز الإيثار الفعّال في بريطانيا، تُركّز أبحاثه الأكاديمية على فلسفة الإيثار الفعّال، والتي يمكن الوصول إليها من خلال تسخير المنهج العلمي والتفكير العقلاني في العطاء والتبرعات الخيرية، وهو أيضًا شريك مؤسس في منظمة 80000 ساعة، وهي منظمة تُعنى بتنفيذ أبحاث ودراسات لتحديد المهن التي لها أكبر تأثير إيجابي على المجتمع





مقدِّمة تمهيدية

تتمثل الفرضية الأساسية للكتاب في فهم وإدراك التأثير الذي تحدثه أفعال ونشاطات الأفراد في العطاء وفعل الخير، فالتحدي بالنسبة لنا، كما يراه المؤلف، أننا عندما نُسَاعِد الآخرين، كيف نضمن أننا نُسَاعِدُهُمْ بأكبر قدر ممكن من الفعالية؟ هل تبرعك له تأثير حَقًّا؟ هل يُسَاهِم في تحسين حياة الناس؟ هل المؤسسة الخيرية التي تدعمها فعّالة في صنع الخير؟ كيف يُمَكِّنُك تقييم عطائك وفعاليتك عمل المنظمات الخيرية؟ يطرح الكاتب مثل هذه الأسئلة، ويجب عنها عبر تقديم دليلٍ إرشاديٍّ ومنهجيٍّ عمليٍّ يُسَاعِد القارئ على صنع الإجابة والوصول لفهم أفضل لفرضية الإيثار الفعّال التي يُحاول الكتاب شرحها



الإيثار الفعّال

يُمكن تعريف الإيثار الفعّال على أنه فلسفة وحركة اجتماعية لا تهدف إلى زيادة التبرعات والمشاريع الخيرية فقط، وإنما تُركّز على تشجيع الناس على الاستخدام الأكثر فعالية للوقت والمال.

تُقدّم حركة الإيثار الفعّال دليلاً على أنه يمكن للأفراد فعل المزيد من الخير والعطاء من خلال دعم المؤسسات الخيرية الأكثر فعالية من حيث التكلفة، أي القادرة على إحداث أثر إيجابي أضعاف ما تستطيع فعله المؤسسات الخيرية العادية، وذلك من خلال إعطاء الأولوية للتفكير العلمي لا العاطفي عند فعل الخير لتعظيم أثر التبرعات وتحسين السلوك الخيري، حيث أظهرت الأبحاث في الكتاب أن الأفراد غالباً ما يتخذون قرارات بشأن العطاء بناءً على ردود الفعل العاطفية، أو بسبب ارتباط شخصي بقضية ما، وبدلاً من ذلك؛ يرى المؤلف أنه يجب علينا استثمار أموالنا بشكلٍ فعّال لتؤثر على أكبر عدد من الأشخاص، ونُحقق من خلالها أكبر نفع للمحتاجين، ولهذه الغاية، يقترح على المتبرّعين أن يُقدّموا تبرعاتهم للمؤسسات الخيرية التي لها سجل حافل في تنفيذ البرامج الخيرية ذات الأثر الكبير.

تقوم فلسفة الإيثار الفعّال على أربع ركائز رئيسية:



يشرح المؤلف أهمية هذه الركائز الأربع بقوله: "إن فعل الخير ليس كافيًا بحد ذاته، فبدلاً من مجرد فعل الخير يجب أن نُركّز على تنفيذ أفضل عمل خيري ممكن بكمية معينة من الموارد، بطرق وأساليب تعتمد على القرارات المبنية على الأدلة العلمية والعقلية بدلاً من تلك التي تُحرّكها المشاعر والعاطفة."

ولأجل ذلك، وضع رائد حركة الإيثار الفعّال، ويليام ماكاسكيل، دليلاً إرشادياً مكوناً من خمس أسئلة تُعين المتبرّع وفاعل الخير على فعل الخير بأفضل شكل ممكن.





أولاً: دليل الإيثار الفعّال: الأسئلة الخمس ذات الأهمية:

1. السؤال الأول: كم عدد المستفيدين وما مقدار استفادتهم؟

يجيب المؤلف على هذا السؤال بالتركيز على منح التبرعات لأفضل المؤسسات الخيرية، حيث يقول: "يمكننا أن نصنع فرقاً كبيراً بأموالنا التي نمنحها للمؤسسات الخيرية، فلا نمنحها للمؤسسات الجيدة ولا لتلك الأבוד قليلاً، بل لأفضل المؤسسات الخيرية القادرة على إحداث أعظم أثر"، وتظهر فعالية المؤسسة من خلال قدرتها على تنفيذ المشاريع والبرامج التي تُغطي الاحتياجات، والوصول لأكبر عدد من المستفيدين، وعمق الأثر الذي تصنعه برامجها الخيرية.

ووفقاً للكتاب؛ يمكننا تقييم فعالية المؤسسة من خلال ثلاثة معايير رئيسية:

- كيفية استخدامها لأموال التبرعات ولأجل ماذا
- الأثر النهائي للمشروع قياساً لكل دولار
- حصة كل برنامج خيري من أموال التبرعات

2. السؤال الثاني: هل المشروع الذي تُنفذه هو أكثر المشاريع فعالية حقاً؟

إن أفضل البرامج ليس أفضل بقليل من البرامج الجيدة، بل أفضل منها بأضعاف مضاعفة، ومن خلال التركيز على تنفيذ أفضل البرامج والمشاريع، يمكن أن يكون أثرنا أكبر بمئات المرات عمّا سيكون عليه لو



عملنا فقط على تنفيذ البرامج والمشاريع الجيدة. كيف يتم ذلك؟ يتم من خلال القيام بالمقارنة بين المشاريع، فعندما تقوم مؤسستان بتنفيذ عدة مشاريع خيرية مختلفة، يمكننا مقارنة فوائدهما باستخدام مقياس «عدد سنوات الحياة مُعدّلة الجودة The Quality-Adjusted Life Years»، الذي يقيس الطريقتين اللتين يمكن أن تستفيد بهما صحة الشخص المستفيد:

- إما عن طريق إطالة عمره.
- أو عن طريق تحسين جودة صحته إلى جانب إطالة عمره.

يذكر المؤلف في الكتاب قصة الأكاديميين مايكل كريمر Michael Kremer وراشيل جلينبيرستر Rachel Glennerster، اللذان وجدت تجربتهما البحثية في كينيا أنه لا المشاريع التي تُركّز على توزيع الكتب المدرسية أو الألواح الورقية أو إنشاء الصفوف النموذجية الصُغرى ترفع درجات اختبار الطلاب في كينيا، على العكس من ذلك، وجد الباحثان أن كل 100 دولار يتم إنفاقها على برنامج مكافحة الديدان المعوية لدى الأطفال قد أدى إلى زيادة فاعليتهم الدراسية. على أساس هذا البحث، شارك كريمر وجلينبيرستر في تأسيس مبادرة التخلص من الديدان العالمية Deworm the World Initiative، التي تساعد البلدان النامية على إطلاق برامج للقضاء على الديدان المعوية والتخلُّص منها، اليوم، تعتبر Deworm the World على نطاق واسع واحدة من أكثر الجمعيات الخيرية فعالية من حيث التكلفة في العالم.

3. السؤال الثالث: هل تم إهمال هذه المنطقة؟

من طبع البشر، كما يكتب ويليام، أنهم مدفوعين بالعاطفة، ويميلون للتبرع لأسباب درامية حظيت بتغطية إعلامية جيدة، مثل الإغاثة في حالات الكوارث، إلا أن ضحايا الأمراض التي يمكن الوقاية منها، مثل الإيدز والملاريا والسل، أكبر بكثير من ضحايا الكوارث الطبيعية، ولكن نظرًا لأن الأمراض هي قضية مستمرة - الأمر الذي يجعلها أقل مأساوية وتعاطفًا من مجتمع المانحين - فإنها تجذب اهتمامًا أقل وبالتالي تبرعات أقل، لكن الفارق، أن الأثر الذي يُخلّفه تقديم مبلغ معين من المال في منطقة تعاني من نقص التمويل أكبر بكثير مقارنةً بمنطقة جيدة التمويل، لذا يرى المؤلف أن نركز في تبرعاتنا وأعمالنا الخيرية بشكل عام على القضايا التي لا تظهر في الأخبار، والتي من المرجح أنها تعاني من نقص في التمويل.

يوصي المؤلف في الكتاب مجتمع المانحين والمتبرّعين بالتفكير بعقلانية وتحديد سبب استراتيجي للتبرّع بناءً على القضايا الأكثر أهمية واحتياجًا للوعون والمساعدة، وبعدم الاندفاع وراء العاطفة أو الاعتبارات الشخصية عند التبرّع، حيث يغلب على بعض الناس في كثير من الأوقات التبرّع لأسباب عاطفية، على سبيل المثال، تمويل ودعم أبحاث السرطان بعد فقدان أحد أفراد الأسرة بمرض السرطان، ومع ذلك، وبالنظر إلى الأمور بالمجمل، فإن سبب معاناة الأهل والأقارب لا يجب أن يدفعنا بعيدًا عن الاهتمام بالقضايا الأكثر أهمية واحتياجًا للوعون والمساعدة.



لا يعني ما سبق أن المؤلف يعترض على تسخير المشاعر والعاطفة في فعل الخير، إلا أنه يدعو إلى ترشيد هذه المشاعر لتحقيق أكبر فائدة، حيث يقول: "من الرائع أن تستثمر مشاعرك من أجل فعل الخير، ولكن إذا كنت ستتبرّع، فلن يكون تفعل أفضل خير ممكن، يجب ألا تُفكّر من منطلق "هل تربطني علاقة شخصية بهذه القضية؟" ولكن، على العكس من ذلك، عليك أن تُفكّر بمنطلق: "كيف يمكنني ضمان استفادة أكبر عدد ممكن من الناس؟".

4. السؤال الرابع: ما البديل العكسي لما حدث؟

يجب ألا نسأل «ما مقدار الخير الذي أفعله؟» ولكن «ما مقدار الخير الذي أفعله والذي لم يكن ليحدث بطريقة أخرى؟»، شغل عالم الفيروسات "فيكتور جدانوف Viktor Zhdanov" منصب نائب وزير الصحة في الاتحاد السوفيتي، وفي عام 1958 نجح بإقناع منظمة الصحة العالمية بوضع خطة للقضاء على الجدري، في وقت لم يتم فيه القضاء على أي مرض بعد، ربما كان سيتم القضاء على الجدري في نهاية المطاف، ولكن كان من الممكن أن يستغرق ذلك سنوات عديدة استطاع فيكتور تجاوزها، وإنقاذ ما بين 10 و20 مليون إنسان من خطر الموت.

من أجل تقييم مقدار الخير الذي تقوم به، كما يقول المؤلف، عليك أن تسأل «ماذا كان سيحدث بخلاف ما حدث؟»، ولا تنس أن أفضل البرامج وأخيرها أهم بكثير من البرامج التي تنطوي على خير كثير.

5. السؤال الخامس: ما هي فرص النجاح؟

يجيب ويليام عن السؤال الأخير من خلال فرضية الأحداث ذات الاحتمالية المنخفضة، وفقاً للكتاب، فإن تصورنا للأحداث ذات الاحتمالية المنخفضة مشوه للغاية فنحن إما أن نعطيها أكبر من حجمها ونبالغ في تقدير احتمالية حدوثها، على سبيل المثال، كما يحدث عندما يشتري أحدهم بطاقة يانصيب، أو نتجاهلها، كما حدث عندما استبعدت إدارة الحوادث في محطة فوكوشيما النووية في اليابان من خطتها إجراءات للتعامل مع الحوادث الخطيرة لأن احتمالية وقوع أي حادث تكاد لا تذكر، وحصل أن حدث انفجار في قلب المفاعل النووي في المحطة عام 2011.

في بعض الأحيان، حتى إذا لم تكن احتمالية حدوث شيء ما كبيرة، إلا أن تأثيره المحتمل ضخم (أي أنه ذو قيمة عالية متوقعة) ممّا يفرض علينا أخذه على محمل الجد، يستخدم المؤلف في الكتاب المفهوم الاقتصادي ونظرية القرار للقيمة المتوقعة، وهي قيمة محتملة، ذات قيمة عالية لأمر متغيّر في المستقبل، يقول ويليام: "إن القيمة المتوقعة مهمة عند النظر في الفرص ذات الاحتمال الضعيف والأحداث عالية التأثير، كالتصويت في الانتخابات والكوارث الطبيعية وتغير المناخ إلى غير ذلك".



ثانياً: الإيثار الفعّال على أرض الواقع: التكاليف العامة والنفقات التشغيلية:

لنأخذ مثلاً استعرضه المؤلف في الكتاب بقصد شرح هذا الجزء، يعرض الجدول أدناه عمل ثلاث منظمات خيرية مع النسبة المئوية للتكاليف العامة التي تستهلكها من أموال التبرعات:

Development Media International تنمية وسائل الإعلام عالمياً	Give Directly العطاء المباشر	Books for Africa كتب لأفريقيا
تنشر الرسائل عبر الراديو والتلفاز لتوعية الناس عن الممارسات الصحية والنظافة العامة	تحوّل الأموال مباشرة للعائلات الفقيرة	تقدم الكتب المدرسية للمدارس في أفريقيا
التكاليف العامة: 40% من الميزانية	التكاليف العامة: 6% من الميزانية	التكاليف العامة: 0.8% من الميزانية

من المغربي الاعتقاد، كما يقول ويليام، بأن «النفقات الإدارية المنخفضة للمؤسسة = المزيد من الأموال التي تنفق مباشرة على البرامج والمشاريع = برامج جيدة»، إلا أن هذا النهج مُشوّه، فعلى سبيل المثال، إذا كنت تشتري جهازاً إلكترونيًا، فإنك لن تهتم بالنفقات العامة للشركة المصنّعة أو براتب رئيسها التنفيذي، بل ستهتم بما ستحصل عليه من جودة وأداء رائع لجهازك مقابل أموالك، وبالمثل، ينبغي علينا، والكلام للمؤلف، ألا نهتم بالتكاليف الإدارية للمؤسسات الخيرية أو رواتب الموظفين أو مقدار ما يكسبه الرئيس التنفيذي، فما يجب أن ننظر إليه هو جودة وفاعلية البرامج المنفذة، وبالتالي التأثير الذي ستحدثه تبرعاتنا.

وفقاً للكتاب، فإن هناك العديد من الجمعيات الخيرية الجيدة والتي لا يمكننا التبرع لها كلها، ولكن مازال بإمكاننا أن نحدث أثراً كبيراً بالتبرع للعدد القليل الذي يمثل أفضلها (تذكّر أن الأفضل ليس أكثر فاعلية بقليل من تلك الجيدة جداً، بل أكثر فاعلية بدرجة كبيرة) وهذا يعني تجاهل حتى بعض المنظمات الجيدة جداً.

كما يُبين ويليام، لا تُعد الجمعيات الخيرية الضخمة، مثل اليونيسيف أو أوكسفام، من بين أفضل الجمعيات الخيرية، ويرجع ذلك جزئياً إلى أنهم يميلون إلى إدارة مجموعة متنوعة من البرامج، والتي من المحتمل أن تكون متفاوتة الفعالية، بينما يجب علينا توجيه أموالنا فقط إلى البرامج الأكثر فاعلية، ومن الأسباب الأخرى أنهم غالباً ما يركزون على الإغاثة في حالات الكوارث، والتي سبق وأن أوضحنا أنها ليست من أكثر الحالات لإحداث أعظم أثر من أموال التبرعات.



الخلاصة:

الإيثار الفعال مفيد وضروري لأسباب كثيرة، إنه يحثُّ الناس على التفكير في أفضل طريقة لمساعدة الآخرين، ويُشجِّعهم على التبرع والعطاء الفعّال ويقنعهم أن مبلغ قليل من المال قد يساهم في إنقاذ حياة أحدهم أو تحسينها، فالكثير من الناس لا يساهمون بالقدر الذي ينبغي عليهم، ربما بسبب الشكوك حول الفرق الذي سيحدثه تبرعهم أو عدم معرفة المشروع الأنسب الذي يستحق مساهمتهم، لكن إذا كنت مهتمًا بالبدء بالعطاء وتضخيم تأثير عملك الخيري، فإن فلسفة الإيثار الفعّال قد تكون أفضل خطوة يمكنك اتخاذها، أو البدء بها.



للحصول على نسخة ورقية أو إلكترونية من الكتاب، يمكن شراؤه عبر موقع أمازون من خلال الرابط:

<https://amzn.to/3AH9rNu>

Doing Good Better: How Effective Altruism Can Help You Help Others	الكتاب
ويليام ماكاسكيل	تأليف
اللغة الإنجليزية	اللغة
272 صفحة	عدد الصفحات
Avery Publishing Group	دار النشر
28/07/2015	تاريخ النشر



الرسالة



خدمة العمل الإنساني وتطويره من خلال
البحوث والدراسات المتخصصة

الرؤية



مرجع عالمي في دراسات العمل
الخيري والإنساني

القيم



الأهداف



تعزيز مكانة العمل الخيري والإنساني
والتعريف بمنجزاته لدى الرأي العام

تطوير العمل الخيري والإنساني والارتقاء
بالجودة في مختلف مجالاته

صناعة التكامل بن القطاع الخيري
والإنساني وخطط التنمية المجتمعية

دعم صنّاع القرار عبر توفير المعلومات
ذات الصلة في الوقت المناسب

استشراف مستقبل العمل الخيري
والإنساني بما يخدم المجتمعات

نشر ثقافة العمل الخيري والإنساني
والتطوعي بين شرائح المجتمع كافة



من إصدارات المركز



مؤشر الجوع
العالمي 2018



كيف تدير أزمة
بفاعلية



الواقع النفسي
للمرأة اللاجئة



تقرير الاتجاهات
العالمية للتبرع



حرائق غابات
الأمازون



مركز رصد النزوح
الداخلي 2018



الثقة في مواجهة
التشكيك



دليل إدارة الحملات
التسويقية



خلاصات معرفية



نشرة أثر



برنامج التحقق من
خلفية الجهات والأفراد



الهيئة الخيرية الإسلامية العالمية
International Islamic Charity Organization

المركز العالمي
لدراسات العمل الخيري
Global Center
for Philanthropy Studies



تسعدنا مشاركتك..
وتصلنا مباشرة..

1 808 300
www.iico.org

GCPSIICO



عَارِضَاتُ عَكَرْفِيَا 13



الهيئة الخيرية الإسلامية العالمية
International Islamic Charity Organization

